Mehr Weitblick. Mit Zukunft.

Maßgeschneiderte Finanzlösungen für Firmenkunden

Rundum gut beraten.

Sparkasse
Rhein-Haardt

„Wir begleiten Sie kontinuierlich und pflegen den persönlichen Kontakt. So gelingt es uns, gemeinsam mit Ihnen passende Lösungen zu erarbeiten."

Norbert Leist, Ressortleiter Firmenkunden

Der Mensch im Mittelpunkt.

Die wahre Größe einer Bank zeigt sich in ihrer Nähe zum Kunden.

Die Sparkasse Rhein-Haardt bietet beste Beratung mit Weitblick. Denn wir sehen nicht nur den Unternehmer, sondern auch den Menschen dahinter.

Wir sind überzeugt davon, dass es auch in finanziellen Fragen die menschlichen Werte sind, die den Unterschied ausmachen. Vertrauen, Verlässlichkeit, Offenheit und persönliche Nähe. Die wahre Größe einer Bank zeigt sich in ihrer Nähe zum Kunden. Nähe – auf diesem Eckpfeiler beruht unser Verständnis von individueller Betreuung.

Wir begleiten Sie bei all Ihren Projekten – hier in der Region oder weltweit. Wir freuen uns auf Sie.

„Marktnähe, Kompetenz vor Ort sowie die ganzheitliche Betrachtung der Unternehmenssituation unserer Kunden sind besondere Kennzeichen des Firmenkundengeschäfts."

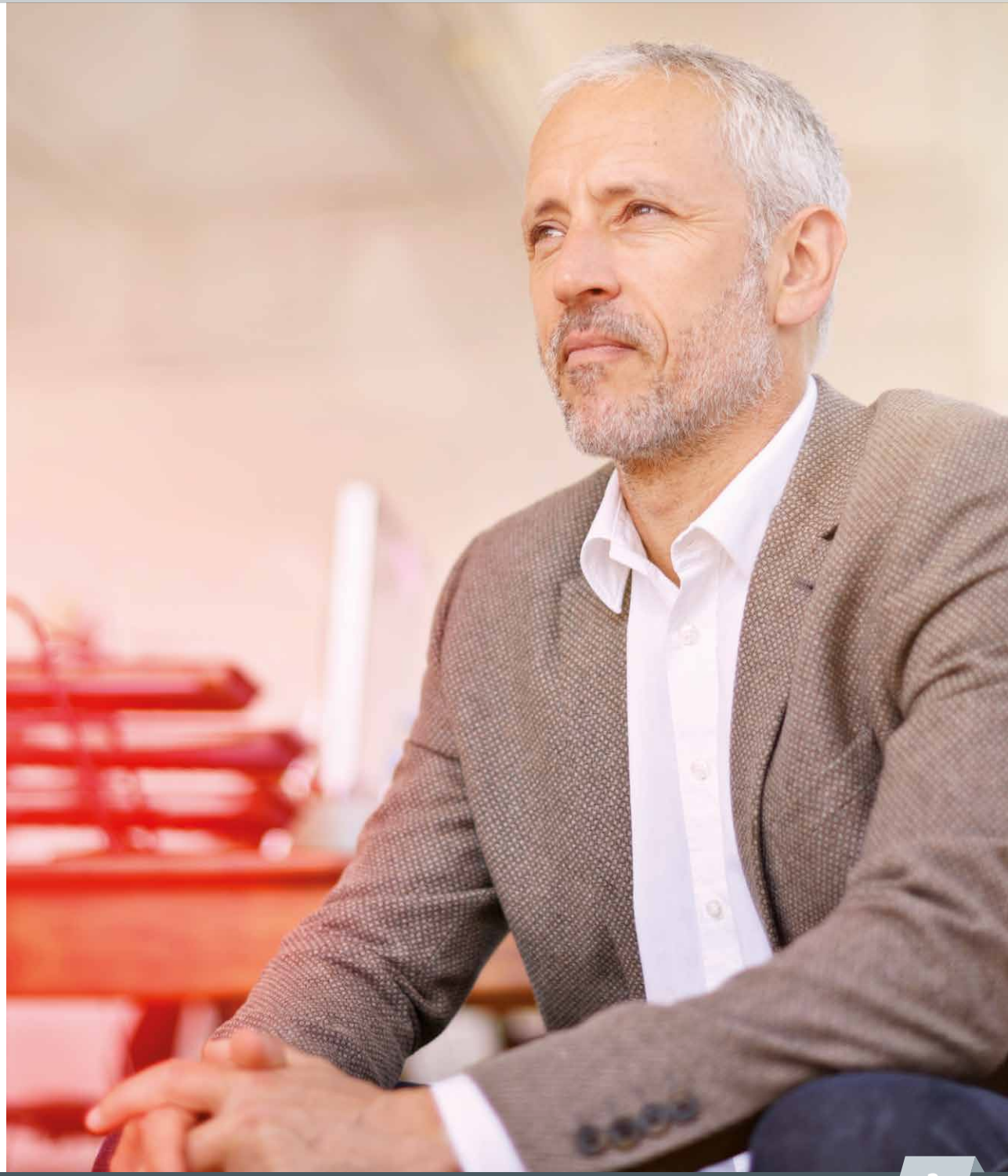
Michael Dörsam, stv. Ressortleiter Firmenkunden

Unser Leistungsversprechen.

Partnerschaftlich im Umgang und verbindlich in der Umsetzung. Mit dieser Philosophie verstehen wir Banking als eine Partnerschaft zwischen Ihnen, Ihrem Unternehmen und uns – Ihre Bedürfnisse für eine vertrauensvolle Zusammenarbeit stehen für uns dabei an erster Stelle. Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir die für Sie passenden Lösungen und stimmen diese auf Ihre individuelle Lebens- und Unternehmensphase ab.

Transparent in der Kommunikation und diskret in Bankangelegenheiten! In unserer Partnerschaft sprechen wir mit Ihnen und nicht über Sie. Ein offener Umgang ist für uns selbstverständlich. Wir sprechen dabei kein Finanzchinesisch, sondern drücken uns auch in Geldangelegenheiten klar und deutlich aus.

Aus der Region, verbunden mit der Region und vernetzt mit regionalen Partnern. Besondere Anliegen bedürfen adäquater Ansprechpartner – daher sind wir in der Region vernetzt und bieten Ihnen den Kontakt zu allen relevanten Partnern in der Region. Profitieren Sie hierbei von der Erfahrung und dem Netzwerk unserer Berater, unserem Know-how und der Stärke unserer Partner.



Unser Leistungsspektrum.

Wir begleiten Sie in allen Unternehmens- und Lebensphasen. Gemeinsam finden wir die passenden Lösungen für Ihre Projekte und Vorhaben.

Wir stehen hinter Ihnen.

In jeder Phase.

Mit Ihrem Unternehmen stehen Sie laufend vor großen Herausforderungen. Verantwortung tragen Sie nicht nur für Ihre Firma, sondern auch für Ihre Mitarbeiter und sich selbst. Lassen Sie sich dabei helfen. Von einem starken Finanzpartner, der Sie unbürokratisch und flexibel in jeder Unternehmensphase unterstützt. Mit unserem ganzheitlichen Sparkassen-Finanzkonzept entwickeln wir gemeinsam bedarfsorientierte Lösungen. Transparent und nachvollziehbar.

Unsere hohe Beratungsqualität wird uns auch von unabhängigen Testinstituten bestätigt. Mit unserem kompetenten Team sowie unseren Verbundpartnern aus der S-Finanzgruppe bieten wir Ihnen ein umfassendes Leistungsspektrum. Lassen Sie uns gemeinsam in eine erfolgreiche Zukunft starten.

Was uns von anderen Banken unterscheidet:

- Großes Engagement für die regionale Wirtschaft
- Zuverlässige Unterstützung auch in schwierigen Zeiten
- Ausgeprägtes Branchenwissen
- Beste wirtschaftliche und kommunale Kontakte in der Region
- Kompetente, persönliche Beratung

Individuell und lösungsorientiert.

Beratung nach dem Finanzkonzept.

Das Sparkassen-Finanzkonzept bietet Ihnen eine ganzheitliche und bedarsforientierte Beratung, die auf Ihre Unternehmenssituation abgestimmt ist. Gemeinsam mit Ihrem Berater erarbeiten Sie im persönlichen Gespräch Optimierungsansätze und Handlungsempfehlungen – so sind Sie in allen Finanzangelegenheiten optimal abgesichert.

Ganzheitliche Beratung und Lösungen für:

- Liquidität und Anlagen
- Nationalen und internationalen Zahlungsverkehr
- Auslandsgeschäft
- Risikomanagement
- Investitionsfinanzierung
- Leasing
- Betriebsmittelfinanzierung
- Factoring
- Betriebliche und private Vorsorge
- Nachfolge und Existenzgründung
- Einbindung von Fördermitteln

Wer Chancen sieht, sollte sie nutzen –
wie, erfahren Sie von uns.

Gründen.

Gerade bei den ersten Schritten als Unternehmer ist entscheidend, wie schnell Sie aus den Startlöchern kommen. Wir begleiten Sie von Anfang an. Bei der Erstellung eines Businessplans, attraktiven Finanzierungsmöglichkeiten, Leasing, passenden Konten und modernster Abwicklung des Zahlungsverkehrs. Mit uns bauen Sie Ihr Unternehmen auf ein starkes Fundament. Verlassen Sie sich gleich zu Beginn auf einen Partner, der Unternehmern der Region bei den ersten Schritten mit langjähriger Erfahrung zur Seite steht.

Den Schwung für weitere Erfolge nutzen.

Aufbauen.

Nach den ersten Erfolgen und mit der Anzahl Ihrer Kunden wächst auch die Zuversicht in Ihr Geschäftsmodell. In dieser Phase geht es darum, den Schwung für weitere Erfolge zu nutzen. Und zugleich dafür zu sorgen, dass Ihre Selbstständigkeit in diesem Stadium finanziell abgesichert ist. Wir verschaffen Ihnen die ausreichende Liquidität und bieten betriebswirtschaftliche Beratung.

Wir verschaffen Ihnen neue
Spielräume und Perspektiven.

Wachsen.

Ein erfolgreiches Unternehmen wächst und stößt damit schnell an seine Kapazitäten. Wollen Sie neue Mitarbeiter einstellen? Ihr Filialnetz ausbauen? Internationale Märkte erschließen? Wir helfen Ihnen, Ihre Expansionspläne strukturiert und auf einer gesunden finanziellen Basis zu verwirklichen. Mit einer großen Bandbreite an Finanzierungslösungen, Produkten und Services zur Weiterentwicklung Ihres Geschäfts, wie Sparkassendarlehen, Fördergelder und Leasing.

Sicher in die Zukunft.

Vorsorgen.

Was die Zukunft bringt, weiß niemand. Wir zeigen Ihnen, wie Sie sich gegen alle Eventualitäten schützen können – betrieblich wie privat. Wir bieten Ihnen gezielte Lösungen, von Ihrer persönlichen Vorsorge bis zur Absicherung der unternehmerischen Risiken, wie Betriebsausfälle. Ebenfalls wichtig: die Bindung Ihrer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Mit dem umfangreichen Leistungsspektrum unserer Verbundpartner Deka, Versicherungskammer Bayern und Landesbausparkasse Südwest bieten wir Ihnen bedarfsgerechte Lösungen.

Nicht von der Stange.

Vermögen aufbauen.

Nicht selten arbeiten Sie 50 Stunden in der Woche und mehr, um für Ihre Kunden hochqualifizierte Leistungen zu erbringen. Oft bleibt für Ihre langfristige Finanzplanung nur wenig Zeit. Dabei ist es vor allem in den Jahren mit hohen Einkünften besonders wichtig, Ihr Vermögen strategisch aufzubauen, damit Sie Ihren Lebensstandard auch im Alter beibehalten können. Wir helfen Ihnen mit fundiertem Know-how und langjähriger Erfahrung unserer Private-Banking-Spezialisten, eine langfristige, strukturierte Finanzplanung zu erarbeiten.

Rechtzeitig die Weichen stellen.

Nachfolge regeln.

Irgendwann kommt der Moment, um sich stärker aufs Privatleben zu konzentrieren und das Erarbeitete in beste Hände weiterzugeben. Den richtigen Zeitpunkt dafür bestimmen Sie. Strategien dazu gibt's bei uns. Ob es um den Zugang zu potenziellen Käufern, die Nachlassregelung, eine Schenkung oder um den Aufbau einer Stiftung geht – unsere Spezialisten haben Erfahrung in diesen Herausforderungen und helfen Ihnen kompetent weiter. So können Sie sich auf Ihren wohlverdienten Ruhestand freuen.

Globale Chancen.

Erfolg ohne Grenzen.

Grenzenlos gute Geschäfte – Ihre Sparkasse begleitet Sie individuell bei Ihren Auslandsaktivitäten.

Internationale Perspektiven entwickeln, neue Märkte erschließen, Neuland erobern – wir unterstützen Sie dabei. Auch über Ländergrenzen hinweg sind wir gut vernetzt: Mit Korrespondenzbanken auf der ganzen Welt, dem internationalen Verbund der Sparkassen-Finanzgruppe und mit vielen anderen internationalen Partnern. Auslandsfinanzierungen und internationaler Zahlungsverkehr, Auslandsdokumentengeschäft, Fremdwährungskonten, Zins- und Währungsmanagement: Mit uns an Ihrer Seite sind Sie gut gerüstet für Ihren Auftritt auf dem internationalen Parkett.

> „Mein Ziel: Ihr Erfolg! Wir finden gemeinsam die perfekte Ausrichtung für Ihr Vermögen. Der wichtigste Orientierungspunkt dabei sind Sie!"
>
> Andreas Reinhard, Berater Private Banking Firmenkunden

Schnell · effizient · digital

Team BusinessCenter: Wir sind für Sie da.

Unter ☏ 06322 937-88888 Termine vereinbaren und nahezu alle Leistungen und Angebote – auch für Ihr privates Konto – von Montag bis Freitag 09:00 bis 18:00 Uhr abrufen.

Die Leistungen des neuen BusinessCenters:

Kompletter Service und Beratung am Telefon, Bildschirmübertragung oder Videoberatung:

- Online-Banking-Support
- Umbuchungen
- Daueraufträge
- Alles rund um Ihre Karten
- Sondertilgungen veranlassen
- Valutierungen
- Beratungen zu: Finanzierungen, Leasingangeboten, Versicherungen, Vorsorge, Wertpapieren
- Informationen zu Produkten und zur Sparkasse
- Zu ausgewählten Themen, wie z. B. Bezahlverfahren oder Electronic Banking, beraten Sie gerne unsere Spezialisten und Paymentberater.

Ihre Vorteile:

- **Schnell:** Direkte Lösungen für Ihre Anliegen – auch ohne Termin
- **Effizient:** Kompetente Unterstützung durch ein ganzes Team ausgebildeter Berater und Servicemitarbeiter
- **Digital:** Keine Anfahrtswege – Erledigung Ihrer Bankgeschäfte von unterwegs oder zuhause – per Videochat, Telefon oder E-Mail

Unsere Kooperationspartner.

Deutsche Leasing

VERSICHERUNGSKAMMER BAYERN
Ein Stück Sicherheit.

Deutsche Factoring Bank

KFW

ISB | Investitions- und Strukturbank Rheinland-Pfalz

LBS

Bürgschaftsbank Rheinland-Pfalz

LBBW

Deka Investments

Frankfurter Bankgesellschaft
PRIVATBANK | Zürich | Frankfurt

Nah bei Ihnen. Nah an den Märkten.

Ihre Ansprechpartner im Firmenkundenzentrum:

Norbert **Leist**

Ressortleiter Firmenkunden

☏ 06322 937-88001
0172 7069 126
✉ norbert.leist@sparkasse-rhein-haardt.de

Klaus **Auf dem Kamp**

Firmenkundenberater

☏ 06322 937-88003
✉ klaus.auf.dem.kamp@sparkasse-rhein-haardt.de

Christian **Hefele**

Firmenkundenberater

☏ 06322 937-88009
✉ christian.hefele@sparkasse-rhein-haardt.de

Reiner **Fuchs**

Firmenkundenberater

Kommunen und kommunalnahe Unternehmen

☏ 06322 937-88006
✉ reiner.fuchs@sparkasse-rhein-haardt.de

Nicolas **Schröder**

Junior Firmenkundenberater

☏ 06322 937-88023
✉ nicolas.schroeder@sparkasse-rhein-haardt.de

Michael **Dörsam**

Stellvert. Ressortleiter Firmenkunden

☏ 06322 937-88002
✉ michael.doersam@sparkasse-rhein-haardt.de

Wolfgang **Born**

Firmenkundenberater

☏ 06322 937-88004
✉ wolfgang.born@sparkasse-rhein-haardt.de

Peter **Jung**

Firmenkundenberater

☏ 06322 937-88010
✉ peter.jung@sparkasse-rhein-haardt.de

Markus **Laubscher**

Firmenkundenberater

Bauträger und Immobilien

☏ 06322 937-88005
✉ markus.laubscher@sparkasse-rhein-haardt.de

Die Kontaktdaten Ihres Beraters direkt auf Ihr Smartphone laden!

Digitale Visitenkarten

Sparkasse
Rhein-Haardt

Firmenkundenzentrum
Philipp-Fauth-Str. 9
67098 Bad Dürkheim

Telefon: 06322 937-88888
Telefax: 06322 937-88030

Wir beraten Sie auf Wunsch gerne auch außerhalb unserer Öffnungszeiten, in Ihrem Unternehmen, Zuhause oder in unseren Beratungszentren.

Herzlich willkommen:

Montag, Dienstag, Mittwoch und Freitag: 09:00 – 16:00 Uhr
Donnerstag: 09:00 – 18:00 Uhr

www.sparkasse-rhein-haardt.de/firmenkunden

Wir sind gerne für Sie da.

Die Assistenz des Firmenkundenzentrums:

Petra Herting
☏ 06322 937-88011
✉ petra.herting@sparkasse-rhein-haardt.de

Stefan Koch
☏ 06322 937-88012
✉ stefan.koch@sparkasse-rhein-haardt.de

Isabelle Leising
☏ 06322 937- 88013
✉ isabelle.leising@sparkasse-rhein-haardt.de

Wiebke Horbach
☏ 06322 937-88022
✉ wiebke.horbach@sparkasse-rhein-haardt.de

Sabine Weber
☏ 06322 937-88021
✉ sabine.weber@sparkasse-rhein-haardt.de